

CASO DE INSPIRAÇÃO

RAIDER
Academia ★★★★★

Fundada em 2012 pelos
irmãos e empresários
Michelle e Leandro Raider.

Conheça a história de muito trabalho da Raider Academia e veja como o Sebrae pode te orientar nessa corrida empreendedora.

2012
Início da
parceria com o
SEBRAE

Os dois sócios cursaram o Empretec para ampliação dos conhecimentos sobre empreendedorismo.

2019
Programa Gestão
Financeira Avançada

Compreenderam a importância da análise de informações para tomada assertiva de decisões e previram capital de giro de quatro meses para a manutenção da empresa.



2020

A médio prazo, a estratégia era que mais pessoas sentissem a necessidade de se exercitar, mantendo clientes fidelizados e atraindo novos.

Lockdown, e agora?

- ▶ Equipe mantida integralmente;
- ▶ Negociação diferenciada com clientes;
- ▶ Bem-estar dos alunos, com entrega de equipamentos.

Os sócios venderam os aparelhos de pilates, e, com o dinheiro de caixa, reinvestiram em incrementar os aparelhos de musculação, foco da academia.

Renovação do *design* do espaço, seguindo as exigências de distanciamento da ANVISA.

RESULTADOS ALCANÇADOS

- ▶ Crescimento de 25% no número de clientes;
- ▶ Aumento de 18% no faturamento.