



Carlos França
Esquadrias

Desde 2012 no mercado, a Carlos França Esquadrias começou suas operações em um mercado altamente competitivo. A empresa passou por um desafio de reposicionar-se como um empreendimento de alto padrão, destacando-se pelo controle acústico, térmico e de estanqueidade. Carlos França, sócio-fundador da empresa, buscava firmemente alcançar o estado da arte em qualidade sem comprometer desempenho. Através do Sebrae, procurou transformar essas aspirações em realidade, com compromisso à lucratividade sustentável, que solidificou sua posição no mercado, e com a implementação de relatórios de não-conformidade (RNC), permitindo que a empresa reduzisse desperdícios e mitigasse situações adversas. Jogue o dado e viva a jornada empreendedora da Carlos França Esquadrias!



Empresário Carlos França em seu local de trabalho

Foto de acervo pessoal.

Início

Decidiu abrir a própria empresa. Avance 1 casa.

Ampliou seus atendimentos e investiu em equipamentos. Jogue novamente.

Participou do Módulo para construção civil do Sebrae. Avance 2 casas.

Aumentou suas instalações para 255m². Avance 1 casa.

Aderiu ao projeto Sebrae Metalmeccânico. Avance 1 casa.

Você está aprendendo mais sobre gestão. Volte 2 casas para implementar novas medidas.

É preciso se preparar para adversidades. Não jogue a próxima rodada e repense as estratégias.

Reduziu desperdícios e conseguiu controlar suas receitas. Jogue novamente.

Sucesso

Adquiriu mais conhecimento sobre análise de dados. Avance 1 casa.

Mudou seu foco de atuação, assumindo obras cada vez maiores. Avance 2 casas.