



**Sandra Portella**

Por meio de seu talento em crocheter, Sandra Portella viu oportunidade para empreender e, em 2018, abriu seu próprio negócio para vender o artesanato que produzia. Com um público-alvo já traçado, Sandra precisava vender de forma a atingir efetivamente suas clientes de forma ampla e não sabia como aumentar seu mercado de atuação com baixo investimento financeiro, mas com apoio do Sebrae, expandiu sua empresa e se tornou ME. Jogue o dado e viva a jornada empreendedora da Sandra Portella!



Empresária Sandra Portella em momento de venda

Foto de acervo pessoal.

## Início

Curso de negócios para artesãs. Avance 1 casa.



Você está recebendo retalhos de tecido da Farm! Avance 1 casa.

A pandemia chegou e as vendas caíram. Volte 1 casa.

Ingresso no grupo Mães que produzem. Avance 1 casa.

É preciso ampliar a atuação no mercado. Não jogue a próxima rodada e se organize.



Aumento dos pedidos e do faturamento. Avance 2 casas.

Seu trabalho foi divulgado na TV! Avance 3 casas.

Participação no projeto Top Empreendedor. Avance 1 casa.

O fornecedor deixou de entregar os tecidos. Volte 2 casas.

## Sucesso

Você delegou funções e se dedicou à gestão. Avance 1 casa.

Sua empresa cresceu e se tornou ME! Avance 2 casas.

Participação no Expo Favela, Aquilombar e Vitrine Sebrae. Avance 1 casa.

Entre em contato com o Sebrae: 0800 570 0800