

Em 2015, Gustavo Oliva trabalhava em uma empresa de consultoria que não ia bem. Tomou então a decisão de sair e abrir, no quintal de um familiar, o escritório de contabilidade Valorização Gestão Empresarial no bairro Colégio/RJ, oferecendo serviços de consultoria como diferencial no mercado. Após um crescimento significativo, a empresa se estabeleceu em salas comerciais e começou a implantar tecnologia em seus processos. Contudo, precisava de um diferencial mercadológico para se destacar no meio de um mercado competitivo. Gustavo, então, buscou o Sebrae e, com determinação e comprometimento, garantiu uma equipe estruturada e preparada, além de se manter inovador, criando soluções tecnológicas diferenciadas e únicas. Jogue o dado e viva a jornada empreendedora da Valorização Gestão Empresarial!

Início

Percebeu a necessidade de aumentar a carteira de clientes. Avance 1 casa.

Mercado altamente competitivo. Volte 2 casas.

Apesar das mudanças, a competição com grandes empresas é forte. Volte 3 casas e repense sua estratégia.



Focou na implementação do padrão ISO 9001 em seus processos. Jogue novamente.

Consultoria Sebraetec de Adequação à Norma Iso 9001. Avance 3 casas.

Buscou o Sebrae para auxílio no processo de gestão. Avance 2 casas.

Passou pela Consultoria de Mapeamento de processos. Avance 2 casas.

Você precisa se replanejar pra se diferenciar. Fique uma rodada sem jogar.



Sucesso

É preciso capacitar seus colaboradores. Volte 1 casa e prepare-os.

Redução de 70% na insatisfação dos seus clientes. Avance 1 casa.

Investimento em inovação para soluções tecnológicas diferenciadas. Avance 2 casas.



Empresário Gustavo Oliveira

Foto de acervo pessoal.

Entre em contato com o Sebrae: 0800 570 0800